

LGB

PROGRAM

SKENE
Porto
betalt
P 15

Gunnar Ivarsson

Ab Kinnasand

Box 66

511 01 Kinna

KANALVÄGEN 3

BOX 2075

194 61 UPPLANDS VÄSBY

511 02 SKENE

TEL. 0760-840 01

TEL. 0320-320 60

Skene

90.10.15

LGB

PROGRAM

Gunnar Ivarsson

Ab Kinnasand

Box 66
511 01 Kinna

ÖKA DIN FÖRSÄLJNING!!!

Är det något som är viktigt i ett företag så måste det vara försäljning. Hur ökar man då sin försäljning eller i dessa tider åtminstone bibehåller den?

Får säljaren verkligen den hjälp och det stöd han behöver?
Har försäljningschef eller marknadschef möjlighet att analysera företagets offerter och se vad säljarna har igång?

Har Ni problem med att nå ut till nya kunder/marknader?
Svårigheter med att följa upp annons/utskickskampanjer?
Problem med att hålla reda på vad man sagt och lovat?

Ja, listan kan göras ännu längre på problem och svårigheter som man löser genom att använda sig av MARKNADENS MEST SÅLDA SÄLJPROGRAM!!!

Jag som skrivit det här brevet heter Lars Kry och är säljare på distrikt Göteborg med omnejd.

Över 650 företag i Sverige använder sig idag av vårt system, för att effektivisera och öka sin försäljning.

På bif. sida kan Ni läsa mer om programmet. Jag har också skickat med en sk. pocketguide som beskriver alla skärmar i systemet.

Ring gärna om Ni önskar mer information, eller om Ni vill att jag skall komma och visa programmet för Er.

Med vänlig hälsning


Lars Kry

SALESMANAGER!!!

Programmet är som tidigare sagt det mest sålda säljprogrammet i Sverige. Det är ett svenskt system, framtaget för ungefär 3 år sedan. Vi nyutvecklar hela tiden systemet med nya funktioner och förbättringar, vilket innebär att det system vi säljer idag är den 22:a versionen sedan begynnelsen.

Tanken med systemet när det togs fram var att ge säljarna stöd i sin försäljning, men systemet har "växt" och används idag med fördel av alla personer som har många kontakter.

Funktioner:

- Kundregister
- Noteringsblock
- Ordbehandlare
- Offertdata
- Textsökning
- Inläsning av externa reg.
- Artikelregister
- Offertkalkyl
- Prismatriser
- Utskicksfunktion
- Bevakningsfunktion
- Skriva ut etiketter
- Analysfunktion
- Fax
- Listor

Kraven som programmet sätter på datorn är få och små:

640 KB i internminne

IBM kompatibel dator

Versioner:

Programmet säljs i två versioner - Senior och Junior.

SalesManager finns också i nätverksversion, samt för AS/400.

Vi anordnar kurser och erbjuder supportavtal för våra kunder. Programmen levereras givetvis med en svensk manual som inte bara innehåller funktionsanvisningar utan även tips och råd hur man kan använda systemet.

PROGRAMFAKTA:

- SNABBARE AVSLUT
- HANTERAR "MJUK" INFORMATION OM DINA KUNDKONTAKTER
- BEVAKNING AV KONTAKTER
- SNABBA OFFERTRUTINER
- OFFERTANALYS
- BLIXTSNABB INFORMATION VID TELEFONKONTAKT
- AUTOMATISK LOGGNING AV KUNDKONTAKTER
- TELEFONFÖRSÄLJNINGSRUTINER
- MAILING — PERSONLIGA DIREKTUTSKICK
- TELEFON OCH FAXKOPPLINGAR DIREKT INIFRÅN SÄLJSYSTEMET
- OFFERTKALKYL PRIS OCH TEXTREGISTER
- FÖR DINA PRODUKTER

Tekniska data:

- Obegränsat antal kunder
- Obegränsat antal artiklar/produkter/tjänster
- Obegränsat antal noteringssidor runt varje kund
- Obegränsat antal kalkyler, offert och brev
- Går runt på 512K interminne men trivs bäst med 640 K
- Arbetar från Dns2.0 och uppåt...
- Fungerar utmärkt till Netbioskompatibla nätverk
- Går att köra i en AS/400 dator med PC-support
- Finns funktioner för att samköra flera SalesManager register
- Inbyggda kopplingar till Carbon Copy

Återförsäljare

LGB
PROGRAM

Kanalvägen 3 194 61 Upplands Väsby Tel. 0760-840 01
Varbergsvägen 67 511 02 Skene Tel 0320-320 60

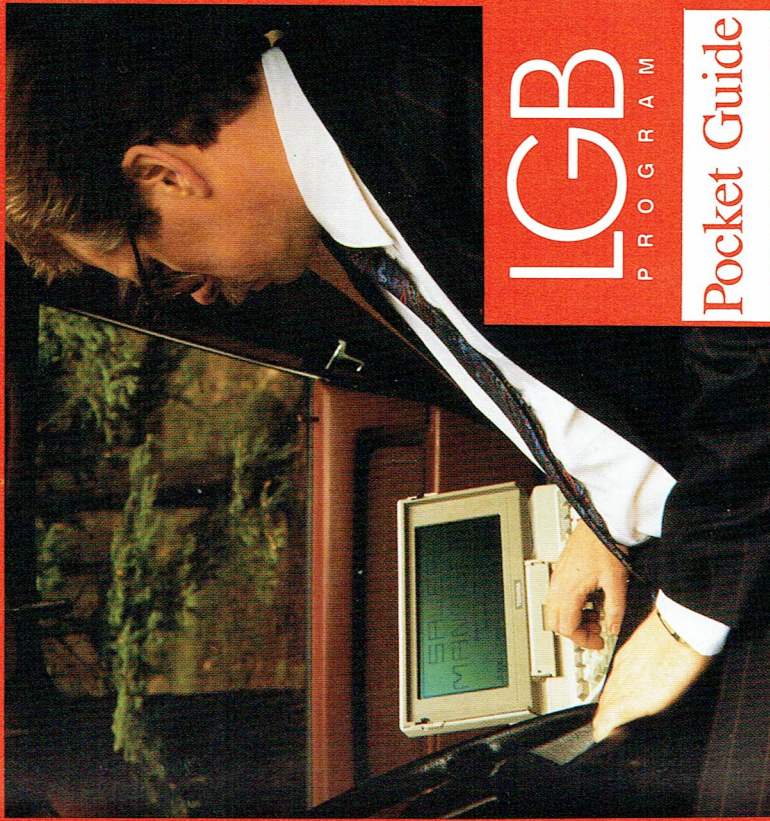
TORESÄLL INFOMEDIA AB, VÄXJÖ 1990-850

Senior

Datakraft för aktiva säljare

SalesManager Senior

Programmet som ger dig direkt säljstöd



LGB
PROGRAM

Pocket Guide